

STRATEGIES D'ENTRÉE SUR LE MARCHÉ

Entrer sur le marché indien

VOIE DIRECTE

SOCIETES ETRANGERES

BUREAU DE
LIAISON (BO)

BUREAU DE
PROJET (PO)

SUCCESSALE (BO)

SOCIETES INDIENNES

(Filiale en propriété exclusive/ Joint-Venture / Acquisition d'une entreprise Indienne)

Filiale en propriété
exclusive PVT LTD

Société anonyme
côtée en bourse
PUBLIC LTD

Société à responsabilité
limitée (LLP)

VOIE INDIRECTE

IMPORTATEUR

FRANCHISE

AGENT DE
DEDOUANEMENT

Pour plus de renseignements sur les stratégies d'entrée sur le marché Indien, contactez le Business Club France Inde sur contact@bcfi.net